

Dette verktøyet skal forenkle din hverdag

Med den nye våtromsmodulen kan du kalkulere et våtrom i løpet av en halvtime.

TEKST OG FOTO: RUNE MIDTSKOGEN

HAMAR: – Det har vært morsomt og interessant å jobbe med, men har også tatt mye tid. Flere rørleggerbedrifter har allerede tatt i bruk programmet, og alle jeg besøker kjøper. Tilbakemeldingene er bare positive, sier rørleggermester Vidar Wold.

64-åringen er en av gründerne bak våtromsmodulen, eier av VW Consult AS (se egen sak lenger bak i bladet) og instruktør i BVN, Plan- og bygningsloven.

Brukervennlig

Ideen om å utvikle et nytt og enklere verktøy til bruk for bransjen fikk han for mange år siden. Han har allerede inngått avtale med NRL, og systemet er lagt opp til å fungere på Cordels plattform.

– Jeg brukte mye tid tidligere på å innhente priser fra leverandører. Dette var svært tidkrevende. Etter hvert bygget jeg opp såkalte pakker for dem jeg ønsket å jobbe sammen med – og summerte. Resultatet ble en snittpris fra hver enkelt leverandør som jeg la inn i mitt system. Det var veldig oversiktlig.

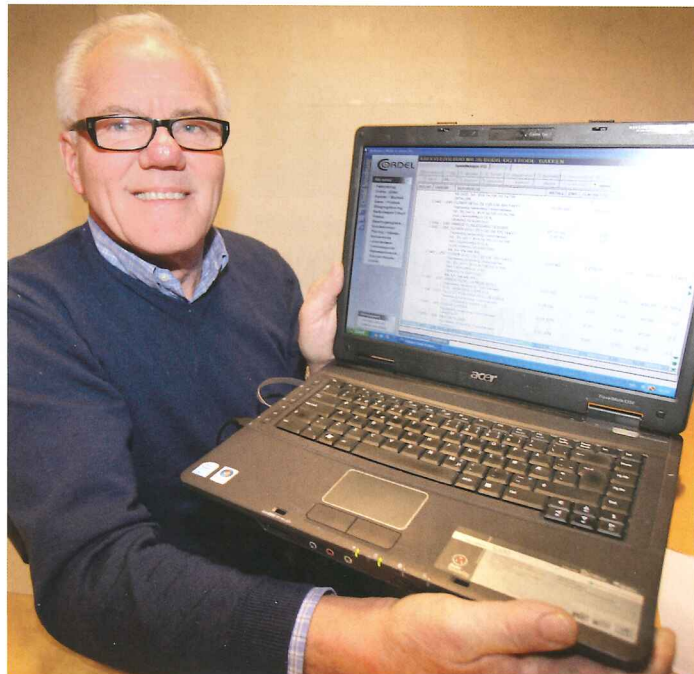
– Programmet er enkelt og brukervennlig. De som bruker Cordel vil ta dette med en gang, sier han.

Tverrfaglige pakker

Våtromsmodulen inneholder 120 pakker med produkter, samt krav til utførelse i henhold til teknisk forskrift. De tverrfaglige pakkene er basert på hvert enkelt fags produkter og utførelse, og omfatter tømmer, mur, elektro, membran, ventilasjon og malerarbeider.

Det er også utarbeidet en ordrebekreftelse som signeres etter redigering av kundens ønsker (produkt navn), plukklister for utførende og sjekklister.

– Når ordren er bekreftet, tilfaller også en enkel FDV-dokumentasjon, og ordren kan overføres direkte til faktura. Dette gjør at når kunden har valgt sine løsninger, produktene er skrevet inn i ordrebek-



ENDELIG I MÅL: Vidar Wold har hatt ideen i mange år, og kan endelig – etter mye arbeid – tilby våtromsmodulen til håndverkere. Flere har tatt i bruk programmet allerede, og tilbakemeldingene er gode.

krefteisen og denne er signert av tiltakshaver og utførende - så har man samme tekst på alle utskrifter - inkludert faktura, forteller Wold, som legger til at programmet vil hele tiden bli oppdatert med nye forskrifter.

Prisen for våtromsmodulen er 5000 kroner. NRL-medlemmer får rabatt.

PS: Les mer om Vidar Wold på sidene 24-26

Rørleggerne ga 200 000



FORNØYDE: Generalsekretær i Plan Norge, Olaf Thommessen, og administrerende direktør i NRL, Tor Backe var naturlig nok fornøyde med bidraget som er kommet inn fra NRLs medlemsbedrifter. Foto: NRL

Bedrifter over hele landet har bidratt til at Plan har kunnet slutføre et viktig prosjekt for rent vann.

GIVERGLEDE: I løpet av jubileumsåret 2013 har NRLs medlemsbedrifter samlet inn 200.000 kroner til Plans brønnprosjekt i Senegal, i et land der ett av ti barn dør før fylte fem år, blant annet som følge av skittent vann, skriver NRL i en pressemelding.

Verdens viktigste aksjon ble

den kalt fordi den satte søkelyset på en helt grunnleggende ressurs for et velfungerende samfunn - nemlig rent vann.

I tillegg til medlemsbedrifter i NRL har blant annet bransjeforeninger, fagforeningen og leverandører bidratt.

Prosjektet omfatter vaksiner, medisiner og rent vann slik at flere barn får oppleve sin 5-årsdag. Prosjektet i Senegal er nå fullført, blant annet som følge av NRL-bedriftenes bidrag til prosjektet.